

# Πληροφορική Πέρα από την Λογιστική: SAP® BUSINESS ONE

---



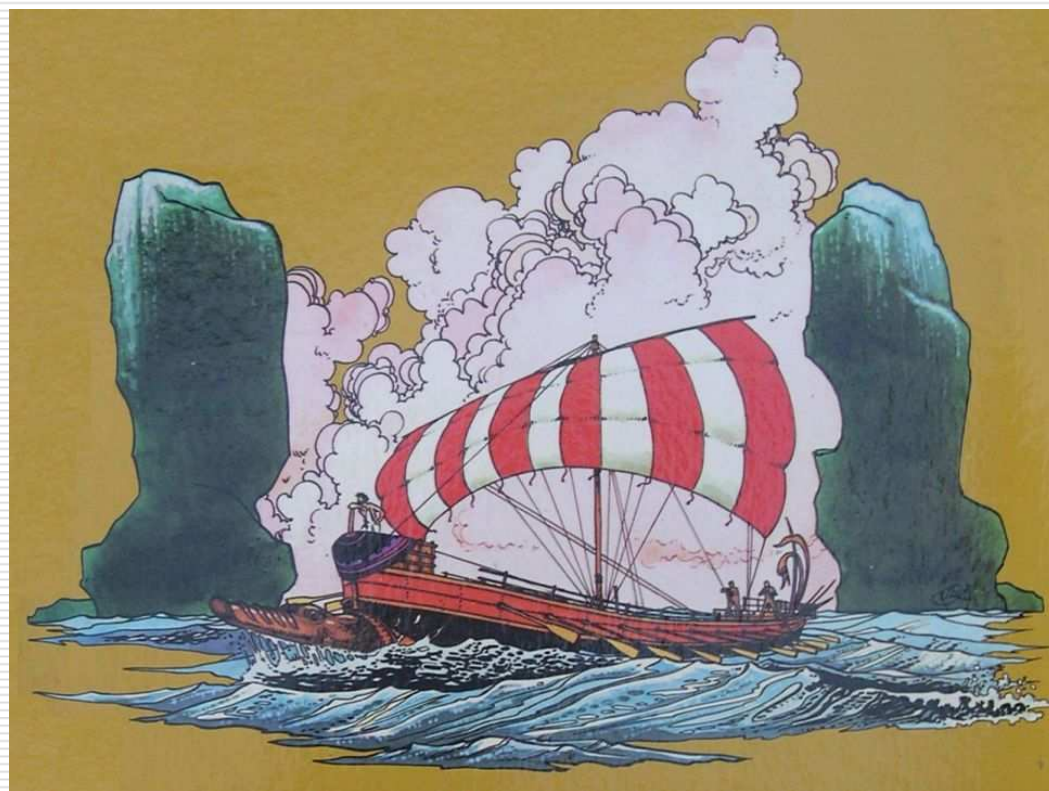
[www.alexandermooore.com](http://www.alexandermooore.com)

Αγαμέμνωνος 11,  
Χολαργός, Αθήνα, 155 61,  
Τηλ 210 6540681

Απρίλιος 2006

# Η Εμπειρία των Επιχειρήσεων στην Ελλάδα στο ERP . . .

---



## Μοιάζει περισσότερο με Οδύσεια...

- Δεν έχει προσανατολισμό
- Έχει αμφίβολο αποτέλεσμα
- Φέρνει ταλαιπωρία και τρικυμίες
- Κρατάει χρόνο!!

# Που οφείλεται...

---

Η «Χρυσή» δεκαετία του '90

Οι εταιρίες Πληροφορικής εκμεταλλευόμενες τις «ιδιαιτερότητες» του ΚΒΣ ανέπτυξαν, λογιστικές εφαρμογές

Η «Εποχή» των ERP '00 -

Οι ίδιες «εταιρείες» και κυρίως οι ίδιες νοοτροπίες και κουλτούρες ανέπτυξαν τα «Νέα» ERP

# Η Υφιστάμενη Κατάσταση

---

Σε κάθε περίπτωση  
ο κύριος  
«Πελάτης» των  
Συστημάτων  
αυτών δεν είναι  
άλλος από το...



.... Λογιστήριο

# Μύθοι & Πραγματικότητα

---

- *“Τα Συστήματα ERP διαχειρίζονται τους «Πόρους» της Εταιρίας...”*

**....Αλήθεια Ποια από τα Συστήματα αυτά έχουν έστω και τα βασικά χαρακτηριστικά για Enterprise Resource Planning?.. Ρωτήστε τους Ιδίους!!!**

- *«Τα Συστήματα ERP έχουν επιτυχημένες εγκαταστάσεις..»*  
**. . . Πόσες Επιχειρήσεις μπορούν να αποδείξουν τις θετικές Επιπτώσεις στα Οικονομικά Αποτελέσματα τους και όχι μόνο «Ποιοτικά» Οφέλη?**

# Μύθοι και Πραγματικότητα

---

- *"Παρέχουν Προηγμένες Δυνατότητες στην Λειτουργία της Επιχείρησης ..."*

**....Στην Πραγματικότητα έχουν κυρίως  
«προηγμένες» δυνατότητες για άντληση πληροφοριών  
από τα Λογιστικά Στοιχεία!!!**

- *«Εγκαθίστανται εύκολα και είναι Λειτουργικά στον Χρήστη..»*  
**. . . Σε πολλές περιπτώσεις η απλότητα των DOSικών  
Προγραμμάτων είναι γεγονόςός έναντι των "ERPs" ?**

# Τι ζητάει η Ελληνική Επιχείρηση;

---

- Το Πληροφορικό σύστημα πρέπει να δίνει ΑΠΛΕΣ απαντήσεις σε ερωτήματα όπως:
  - Με ποιο τρόπο οι Πωλητές της εταιρείας μου θα αυξήσουν τις Πωλήσεις τους; (Πλήρες CRM)
  - Ποιες Διαδικασίες Εσωτερικής Οργάνωσης χρειάζεται η επιχείρηση μου; (π.χ. αναγκαίες εγκρίσεις, διαχείριση εγγράφων, πλήρη εφαρμογή του ISO 9001)
  - Πως θα μειώσω το κόστος μου; (π.χ. για ποιο λόγο η παραγγελιοληψία να μην γίνεται ηλεκτρονικά από τους πωλητές μου στον πελάτη, και έτσι να μειώσω το σχετικό κόστος).



# Τι ζητάει η Ελληνική Επιχείρηση;

- Το Πληροφορικό σύστημα πρέπει να δίνει ΑΠΛΕΣ απαντήσεις σε ερωτήματα όπως:
  - Με ποιο μηχανισμό ενημερώνετε η διοίκηση για σημαντικά θέματα, όπως μειωμένη ρευστότητα, τάση μείωσης πωλήσεων σε συγκεκριμένη αγορά; (π.χ. με κατάλληλα alerts, μηνύματα SMS, email).
  - Υπάρχουν περαιτέρω τρόποι για μείωση των Αποθεμάτων;
  - Χρησιμοποιείται το email ως αναπόσπαστο μέρος της Επικοινωνίας;
  - Πώς παρακολουθεί τον Οικονομικό Προγραμματισμό και Έλεγχο και βελτιώνει τις ταμειακές ροές;



# Τι ζητάει η Ελληνική Επιχείρηση

---

- Ανάλογα με τον κλάδο θα πρέπει να υπάρχουν αυξημένες δυνατότητες για θέματα όπως:
  - Οργάνωση και Έλεγχος Δικτύου Σημείων Πώλησης.
    - Απόδοση ανά τρέχον μέτρο ραφιού
    - Απόδοση Κατηγοριών
    - Διαχείριση Προωθητικών ενεργειών
  - Οργάνωση Προγράμματος Πιστότητας Πελατών
  - Διαχείριση Υπηρεσιών Service
  - Οικονομική Παρακολούθηση Έργων.
  - Διαχείριση Ανθρώπινων Πόρων (όπως διατιθέμενοι πόροι και εκπαίδευση τους, ικανότητες, σύστημα αξιολόγησης).



# Τι ζητάει η Ελληνική Επιχείρηση;

---

ΑΠΛΕΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΕΣ ΛΥΣΕΙΣ



# Τι ΔΕΝ ζητάει η Ελληνική Επιχείρηση?

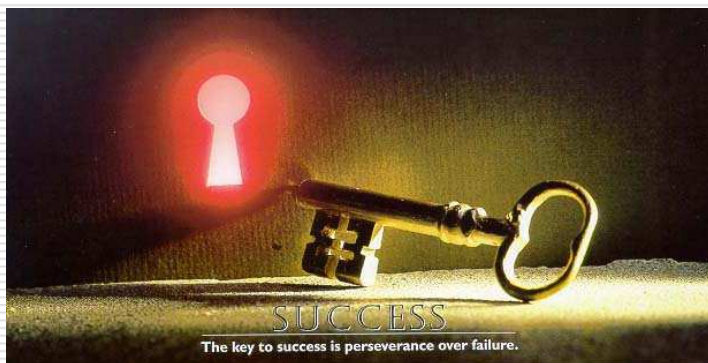
---



Σίγουρα ΟΧΙ ένα Ειδικό που  
περήφανα λέει:  
«Πείτε μου πως θέλετε το Σύστημα  
να σας το Παραμετροποιήσω»

# Υπάρχει Λύση....

---

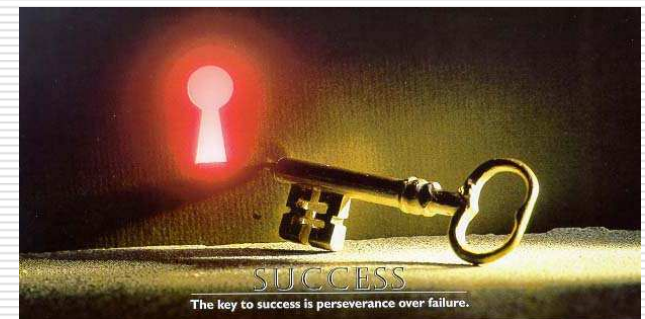


Η λύση έρχεται από το  
νέο προϊόν της SAP®:  
το περίφημο  
**SAP® Business One**  
στην ελληνική του  
έκδοση

# Γιατί το SAP® BUSINESS ONE...

---

- Είναι σχεδιασμένο από την αρχή για την Υποστήριξη της Οργάνωσης της Επιχείρησης
- Είναι σχεδιασμένο αποκλειστικά για ΜΜΕ
- «Μεταφέρει» την τεχνογνωσία που υπάρχει Διεθνώς στην Οργάνωση των ΜΜΕ (π.χ. ΗΠΑ, Γερμανία, Μ. Βρετανία)
- Έχει ήδη αποδείξει σε περισσότερες από 20 επιχειρήσεις στην Ελλάδα την αποτελεσματικότητά του
- Φυσικά είναι σύννομο το ΕΓΛΣ & το ΚΒΣ



# Ελάτε σας περιμένουμε, Σήμερα...

---



«Επειδή οι πραγματικές ευκαιρίες  
Είναι λίγες»...